

# ОПТИМУМ ММС: для кого это решение?

Мобильное решение ОПТИМУМ ММС (Мобильный Мониторинг и Сервисы) предназначено для автоматизации работы сервисных инженеров, технических инспекторов, ремонтных служб, аварийных бригад и любого другого выездного персонала, осуществляющего техническое обслуживание и ремонт объектов.

Как понять, что ваши нынешние процессы ТОРО недостаточно эффективны?

#### Основные признаки:

- Используется ручной ввод информации, а значит ее предоставление, как правило, несвоевременно;
- Существует большая доля внеплановых ремонтов;
- Данные о состоянии оборудования в системе неактуальны и/или недостоверны;
- Сложно отслеживать жизненный цикл оборудования.

Использование **ОПТИМУМ ММС** существенно снижает затраты на сервисное обслуживание и ремонты, уменьшает риски аварий или сбоев благодаря возможности удаленного контроля процессов. Система позволяет оперативно связываться с базами данных, обеспечивая сотрудников всей необходимой информацией.





### Возможности ОПТИМУМ ММС

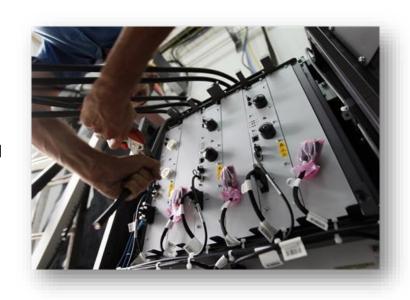
- Полный цикл планирования работ и составления оптимальных маршрутов технических специалистов с учетом их квалификации, наличия 3иП и других параметров;
- Отработка всех необходимых сценариев и стандартов на мобильном устройстве (технология «необходимо выполнить»);
- Контроль выполнения назначенных задач;
- Мониторинг мобильного персонала в режиме реального времени с использованием электронных карт;
- Формирование актуальной отчетности для руководства всех уровней, включая расчет эффективности работы персонала (КРІ);
- Интеграция с любыми внешними системами (CRM, ERP, OSS/BSS и др.);
- Формирование и печать документации на выезде (акты, договоры и проч.).





### Возможности ОПТИМУМ ММС

- Оперативный и удобный доступ к данным проведенных ранее осмотров и ремонтных работ;
- Быстрый и удобный доступ к справочной и нормативной документации;
- Планирование маршрута при помощи картографического или схематичного отображения объектов;
- Регистрация времени обнаружения отклонений и дефектов, времени реагирования и проведения ремонтных работ;
- Регистрация и оперативная передача данных об отклонениях показателей работоспособности единиц оборудования, которая может быть дополнена фотографией дефекта / поломки;
- Инвентаризация единиц оборудования и технических мест (идентификация объектов и оборудования по RFID-меткам и штрихкодам).





# Архитектура ОПТИМУМ ММС

Система ОПТИМУМ ММС состоит из двух частей: серверной и мобильной.

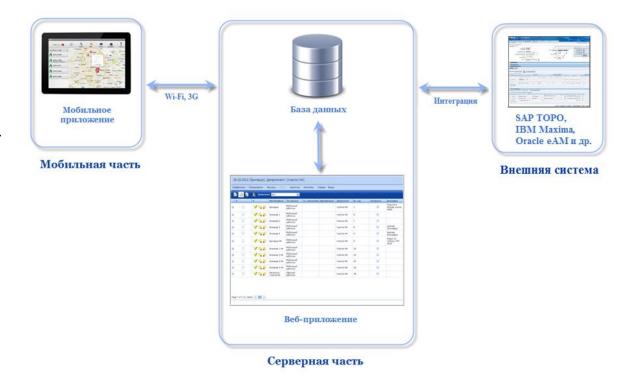
**Серверная часть** включает базу данных (БД) под управлением MS SQL Server и веб-приложение для доступа к данным БД.

<u>Пользователи приложения</u> – диспетчеры, начальники смен, руководители, аналитики. Они работают с полученной из мобильных компьютеров информацией о техническом состоянии оборудования.

Мобильная составляющая ОПТИМУМ ММС направлена на организацию оперативного ввода данных сотрудником при работе на объекте и регистрацию обнаруженных неисправностей. Мобильная часть представляет собой приложение, работающее на базе операционной системы Android, а также на Windows Phone 8 и Windows 8.1.

<u>Пользователи приложения</u> – сотрудники, которые выполняют осмотр, обслуживание и ремонт оборудования, занося соответствующие данные в мобильную часть.

Обмен данными между мобильной и серверной частями происходит посредством беспроводных сетей (даже со скоростью 9,6 Кбит/с без потерь информации).



Первичные данные могут поступать в серверную часть системы из той или иной внешней системы посредством интеграции. Однако, схема взаимодействия компонентов системы, приведенная на рисунке, не является конечной и может быть преобразована по желанию заказчика.



## Рабочий цикл мобильного персонала

Заявка возвращается в статусе «Выполнено»

Руководство контролирует процесс





Прием заявок

Выделяется специалист

Создается планграфик работы специалиста

Отслеживается статус выполнения заявок

Фиксируется время нахождения в точке и GPS-координаты.

Отчет о выполнении работы

В систему заносятся данные об обработке заявки

Заявка поступает к специалисту (GSM/GPRS/EDGE, 3G, LTE, WiFi)



Анализ заявки

**Инженер принимает заявку или** указывает почему она не может быть обработана

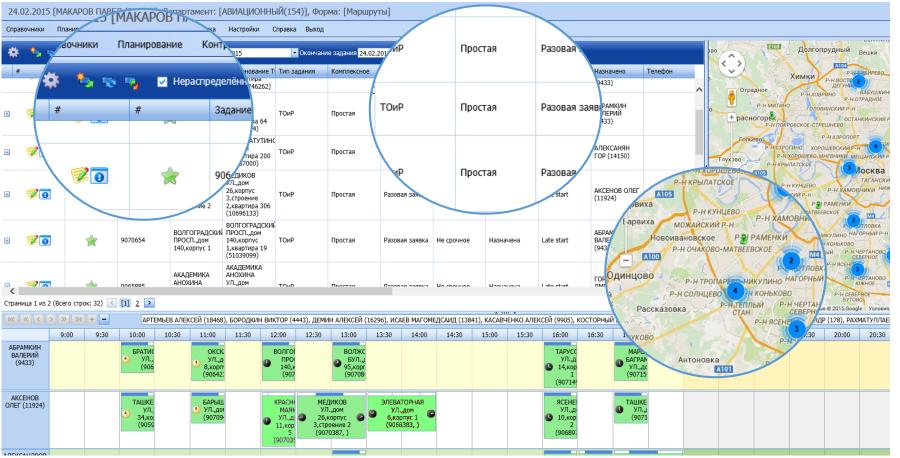
Заявка поступа<mark>ет в систему с</mark> обновленным статусом (GSM/GPRS/EDGE, 3G, LTE, WiFi)





# Планирование работ в офисе

# Автоматическое распределение заявок Заявки на проверку и на ремонт оборудования. 24.02.2015 [МАКАРОВ ПАВЕЛАКАРОВ ПАВЕЛ



Заявки распределяются в автоматическом или ручном режимах.

При автоматическом распределении учитываются местоположение ближайшего к объекту специалиста, его загруженность в течение рабочего дня, квалификация, продолжительность операции, время в дороге и другие параметры.

На карте отмечены текущее местоположение инженеров и адреса, по которым необходимо выполнить заявки.

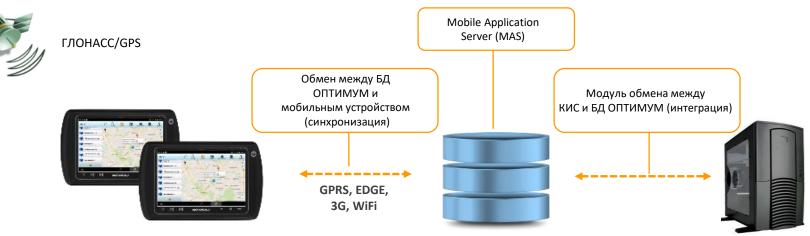


# Каким образом осуществляется передача данных?

Мобильное решение

ОПТИМУМ ММС легко интегрируется с любыми ERP и CRM-системами (например, с SAP CRM, Microsoft Dynamics, 1C), системами управления основными фондами предприятия (EAM), компьютеризированными системами управления техническим обслуживанием

Стоит отметить, что данная система может работать и индивидуально, без какой-либо интеграции, как самостоятельное решение.



#### Мобильные сотрудники

- Маршруты
- Закрепленные заявки и информация по каждой из них
- Схемы и инструкции
- Данные по прошлым осмотрам объектов
- Результат визита
- Возможность создать новую заявку на ремонт
- Акт выполненных работ
- Местоположение
- Добавление фото к объекту
- Итоги инвентаризации
- Мониторинг

#### ОПТИМУМ ММС

- Маршруты
- Закрепленные заявки и информация по каждой из них
- Схемы и инструкции
- Данные по прошлым осмотрам объектов
- Результат визита
- Возможность создать новую заявку на ремонт
- Акт выполненных работ
- Местоположение
- Добавление фото к объекту
- Итоги инвентаризации
- Мониторинг

#### КИС

- Схемы и инструкции
- Данные по прошлым осмотрам объектов
- Данные об отклонениях работоспособности объектов

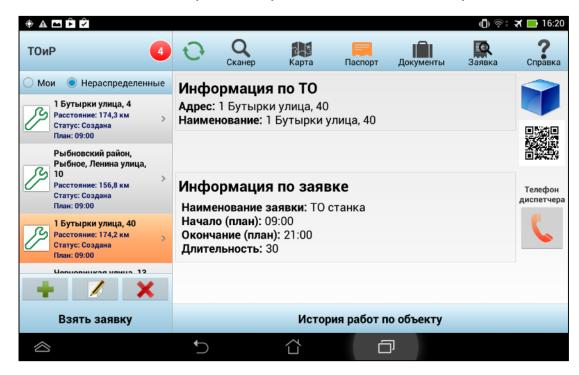


(CMMS).



# Мобильная часть: режимы работы

В системе могут быть реализованы полный и упрощенные режимы работы с мобильным приложением. Упрощенные режимы предназначены для выполнения ограниченного круга работ. Например, в режиме монтажника специалист видит поставленные ему задачи по установке и настройке оборудования, в режиме обходчика он может выполнять проверку уже установленного оборудования, регистрировать неисправности и выполнять ремонт. Полный режим предназначен для универсальных специалистов, которые могут выполнять любые работы, связанные с ТОиР.



Главное окно приложения в Полном режиме

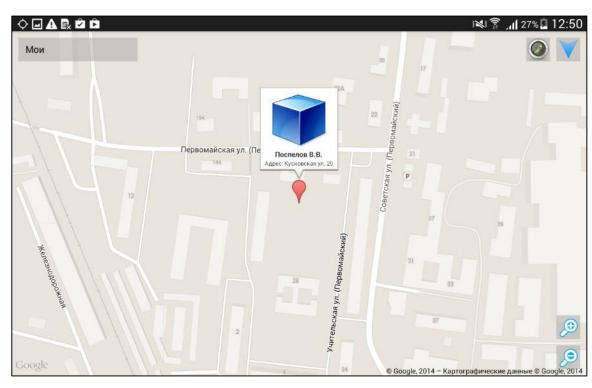


Приложение в режиме монтажника или обходчика



# Мобильная часть: упрощенный режим «Обходчик»





Просмотр заявки Карта следования



# Эффективность использования ОПТИМУМ ММС Что вы получаете?

Компании, автоматизировавшие работу сотрудников сервисных и ремонтных бригад, отмечают, что эффективность работы подразделений повысилась существенно.

- До 70% решений по текущему и капитальному ремонту принимаются удаленно;
- Снижение объемов авральных закупок на 10-20% за счет более точного планирования потребности в запчастях и материалах;
- Снижение затрат на ТОиР (ТОРО) на 10-20% благодаря более точному планированию объемов работ;
- Уменьшение времени внеплановых простоев на 20-40%;
- Сокращение времени на формирование маршрутов более чем в 3 раза;
- Увеличение количества посещаемых объектов за счет составления оптимального маршрута более чем на 15%;
- Снижение транспортных издержек на 36%.





# Преимущества группы компаний CDC и решений ОПТИМУМ





# Группа компаний CDC

- Ведущий российский поставщик мобильных решений для автоматизации бизнес-процессов предприятий. Главный офис компании находится в Москве.
- ГК CDC одной из первых вышла на российский рынок с эффективным решением автоматизации бизнеспроцессов, связанных с выездной торговлей и сбором информации.
- ГК CDC имеет развитую сеть региональных дилеров и партнеров, в которую входит более 25 компаний в России, Белоруссии, Украине, Казахстане, Киргизии, Монголии.
- Центры разработки компании находятся в Москве,
   Нижнем Новгороде и Казани.
- 19+ лет ГК СDС работает на рынке автоматизации бизнес-процессов, поставляя мобильные решения и приложения на основе единой программной платформы ОПТИМУМ. Клиенты компании — лидеры в различных отраслях экономики.



Главный офис и центры разработки ГК CDC

O Дилеры ГК CDC



# Группа компаний CDC

#### Microsoft Partner

Gold Application Development











































Microsoft Partner - Gold Application Development Motorola Mobile Solutions Elite Specialist (ISV Partner) Член Российского оргкомитета Международной Ассоциации Сертифицированных Партнеров Microsoft

SAP Partner

**Oracle Gold Partner** 

1С: Франчайзи

Серебряный партнер Honeywell

Уполномоченный партнер Samsung

RRC Gold Partner



# Российское ПО на платформе ОПТИМУМ работает в различных отраслях экономики















# Платформа ОПТИМУМ

Управление торговыми представителями и мерчендайзерами Маршрутизация и мониторинг мобильных сотрудников и транспорта

Управление ТОиР (ТОРО) и сервисным обслуживанием

Аналитическая информация для руководства

Разработка собственных уникальных мобильных приложений

Дополнительные модули к системе













Мобильная торговля: Сбор заказов; Мерчендайзинг; Торговля с колес; Супервайзер

Географическая информационная система Мобильный мониторинг и сервисы

Бизнес-аналитика

Платформа ОПТИМУМ Система Дистанционного обучения; Киоск



# 4 500+ компаний используют российские решения на платформе ОПТИМУМ

#### например:



#### АС КПДиОД на базе ОПТИМУМ ММС и ГИС

Автоматизация перонного персонала. Мониторинг, передача задач, получение отчетов.



ОПТИМУМ ГИС: Доставка ОПТИМУМ ГИС: Активный Мониторинг Автоматизация экипажей отделов инкассации.



#### ОПТИМУМ ГИС: Маршрутизация++

Планирование маршрутов менеджеров по развитию бизнеса.



#### ОПТИМУМ АСУМТ ОПТИМУМ ГИС: Мониторинг ОПТИМУМ ГИС: Доставка

Автоматизация работы и контроль ТП. Планирование маршрутов доставки.



#### ОПТИМУМ АСУМТ ОПТИМУМ ГИС: Мониторинг

Автоматизация работы и контроль мерчендайзеров



#### ОПТИМУМ АСУМТ

Автоматизация работы торговых представителей и мерчендайзеров



#### ОПТИМУМ АСУМТ

Автоматизация работы мерчендайзеров



#### ОПТИМУМ АСУМТ ОПТИМУМ ГИС: Мониторинг ОПТИМУМ OLAP

Автоматизация работы и контроль торговых представителей. Аналитика.



### ОПТИМУМ ГИС: Мониторинг

Контроль тягового подвижного состава.



**ОПТИМУМ** — **единственный российский программный продукт**, победивший в международном конкурсе партнерских ИТ-решений Microsoft (Microsoft Worldwide Partner Conference Awards 2008) в номинации **«Решения для мобильных устройств»** (Mobility Solutions Partner of the Year).









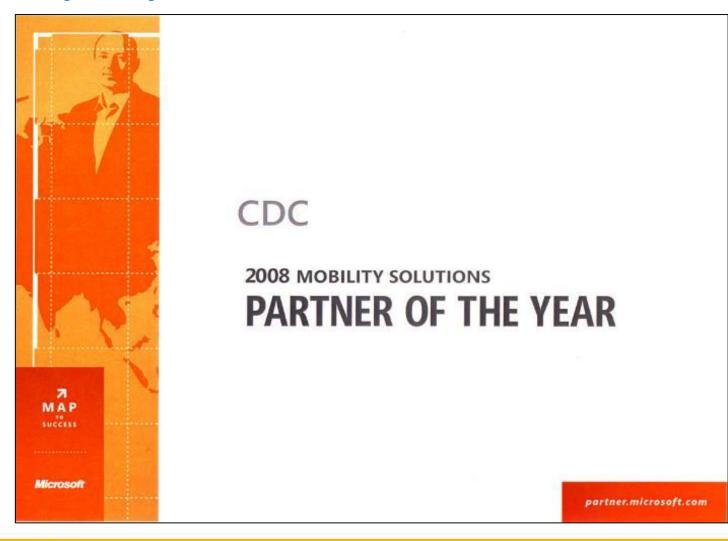
2010 PARTNER OF THE YEAR Mobility Solutions Finalist

В **2009** году CDC стала финалистом в двух номинациях в регионе Центральная и Восточная Европа: Mobility Solutions Business Application Partner Of The Year (**«Бизнес - решения для мобильных устройств»**) и Mobility Solutions Partner Of The Year (**«Решения для мобильных устройств»**).

В **2010** году решение ОПТИМУМ признано лучшим в Центральной и Восточной Европе в номинации **«Бизнес-решения для мобильных устройств»** и стало финалистом на международном уровне.







# ОПТИМУМ

лучшее мобильное решение в мире, по оценке Microsoft



«Поздравляем группу компаний CDC, победившую в международном конкурсе ИТ-решений 2008 (Microsoft Worldwide Partner Conference)!

Ваш успех отражает высочайшее мастерство в разработке и внедрении инновационных решений, основанных на технологиях Microsoft.

Microsoft считает за честь работать с таким партнером. Вы помогаете заказчикам реализовать их бизнес-потенциал в полной мере. Победитель Microsoft WPC — это очень почетное звание и высокое достижение. Примите мои личные поздравления и глубокое уважение...»

Эллисон Л. Уотсон, Корпоративный вице-президент Microsoft Corporation



#### Dear Partner,

Congratulations on CDC being selected as a 2008 Microsoft Worldwide Partner Conference (WPC) Award Winneri

Your achievement represents the very highest level of performance in the design and delivery of innovative solutions built on Microsoft technology. We at Microsoft are honored to have the opportunity to work with partners like you who are committed to helping customers realize their full business potential. Being a Microsoft WPC Award Winner is a significant honor and accomplishment to which I would like to add my personal congretulations and deep appreciation.

I encourage you to make the most of this recognition. We have provided you with marketing materials to highlight your award, including press and advertising templates, a logo, and Web barriers. Each of these items can support your marketing and communication activities. Please use them to send out press releases highlighting your accomplishment, and use the barriers and logos to mention your achievement on your Web site and in any other customer-facing communications. You can also point your customers to www.microsoft.com/pressoass/press, where the press release announcing the award winners is located.

Thank you for your participation in the annual Microsoft WPC Awards. Hook forward to congratulating you in person at the 2008 Microsoft Worldwide Partner Conference!

Rest Wicher

Allin L. Wash

ALLISON L WATSON

Corporate Vice President, Worldwide Partner Group



...Конкурс партнерских ИТ-решений проходил на двух уровнях: международном и восточноевропейском. На конкурс было внесено более 2 000 решений по 41 номинации...

...Российские партнеры проявили высокую активность и продемонстрировали инновационный подход к ведению бизнеса, созданию решений на базе технологий Microsoft, а также использовали преимущества сотрудничества с Microsoft для поиска новых возможностей и продвижения своих продуктов на рынке.

Компания CDC, Ltd одержала двойную победу: она стала не только единственным российским победителем международного конкурса, но и завоевала признание на уровне Восточной Европы в номинации «Решения для мобильных устройств» (Mobility Solutions Partner of the Year) за комплексное решение «ОРТІМИМ» для продаж и координации деятельности торговых представителей...

Пресс-релиз Microsoft Corporation



Москва, 17 мюня 2008 года. — Компания Містовоїт назвала лучших партнеров по результатам международного Конкурса партнёрских ИТ—решений (Microsoft WorldWide Partner Conference Awards 2008).

«Мы высоко ценим своих гартнеров, благодаря которым наши клиенты получают доступ к новейшим решениям и продуктам Microsoft, — сказал Томек Боченек, вице-президент Microsoft по продажем и мериетингу в Центральной и Восточной Европа. — Лучшими партнерами в рамках Партнероком программы Microsoft этого года признаны компании, предоставляющие самые интересные решения на базе технологий Microsoft, признанные лидирующими в мировой ИТ-индустрии».

Конкурс партиарских ИТ-решений проходил на двух уролнях: международном и восточноваролейском. На конкурс было внесено более 2000 решений по 41 наминации, В жюри конкурса вошли ведущие специалисты различных подразделений Microsoft и отраслевые эксперты из нескольких стран мира.

Российские партнеры проявили высокую активность и продеменстрировали инновационный подход к ведению бизнеса, созданию решений на базе технологий. Microsoft, а также использовали преимущества сотрудничества с Microsoft для поиска новых возможностей и продвижения своих продужтов на рынке.

Компания CDC, Ltd одержала двойную победу: она стала не только единственным российским победителем международного конкурса, но и завсевала признание на урсене Восточной Европы в номинации «Решения для мобильных устройста» (Mobility Solutions Partner of the Year) за комплексное решение «ОРТІМШМ» для продаж и координации деятельности торговых представителей.

Награждение партнеров-победителей состоится 9 июля 2008 года в рамках Всемирной партнерской конференции Microsoft в городе Хьюстон, штат Техас, США.



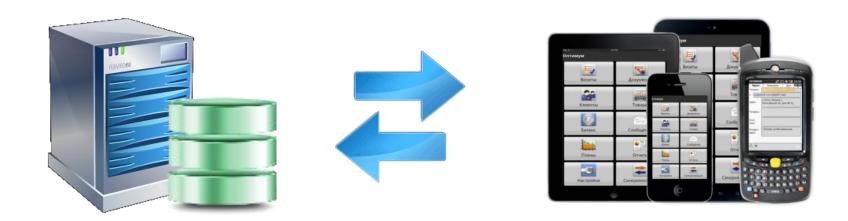
- Возможность создания на базе платформы **ОПТИМУМ** полнофункционального решения автоматизации работы мобильного персонала и подключения дополнительных модулей по мере необходимости (например, «Мобильный Мониторинг и Сервис», «Планирование маршрутов доставки», «Мониторинг», «Супервайзер», «Экспедитор», «Киоск» и др.), что позволяет значительно снизить общую стоимость владения системы и значительно сократить сроки внедрения.
- Решения развиваются на **лидирующих платформах** для смартфонов, планшетов и промышленных терминалов. Наши заказчики эффективно используют преимущества каждой из мобильных платформ, исходя из специфики бизнеса, структуры компании и бюджета.
- Многолетний опыт интеграции с любыми учетными и информационными системами, системами управления основными фондами предприятия (EAM), компьютеризированными системами управления техническим обслуживанием (CMMS), в т.ч. с решениями Microsoft, SAP, Oracle, 1C.







- Инновационная технология синхронизации Передача больших объемов данных независимо от количества одновременно подключенных мобильных сотрудников и качества каналов сотовой связи.
- Полноценное поддержание режима без подключения к Интернету (offline) на любой необходимый срок и 100-процентная целостность и связанность данных во всех базах данных.
- Технологии репликации данных, позволяющие легко строить территориально-распределенные проекты в неограниченных масштабах.





- Внедрение продукта с использованием качественного проектного подхода Выделение проектной команды, привлечение менеджеров проекта, бизнес-аналитиков, технических консультантов, сотрудников отдела внедрения и технической поддержки.
- Кратчайшие сроки запуска и начало возврата инвестиций.
- Минимизация рисков при внедрении продукта.
- При необходимости доработка / адаптация системы под требования заказчика.
- Конфигурирование системы под потребности заказчика.
- Штат сотрудников разработки, технической поддержки, внедрения и аналитики более 100 человек.
- Качественное техническое сопровождение система Help Desk с доступом через Интернет.





#### Стратегия и ключевые направления развития:

- Вертикальные рынки. Дифференциация, сегментация рынка, развитие в сторону разработки решений для всех основных отраслей экономики (промышленность, энергетика, нефтегазовый сектор, госструктуры и др.);
- Горизонтальные рынки. Расширение линейки продуктов: выпуск новых дополнительных решений, которые будут интересны нашим заказчикам (ОПТИМУМ Экспедитор, ОПТИМУМ Супервайзер, ОПТИМУМ СДО и др.).

Мы предлагаем комплексный подход с точки зрения реализации проекта. Мы предоставляем не только программное решение, но и облачные вычислительные области, рекомендованное оборудование, услуги консалтинга, основываясь на своем большом опыте в области отраслевого бизнес-анализа.



